



JORNADA DE PORTES OBERTES 2021

CFGM ACTIVITATS COMERCIALS



AVANTATGES DE FER UN CICLE FORMATIU

Combina mòduls teòrics
amb altres més pràctics,
dirigits a l'àmbit
professional escollit.

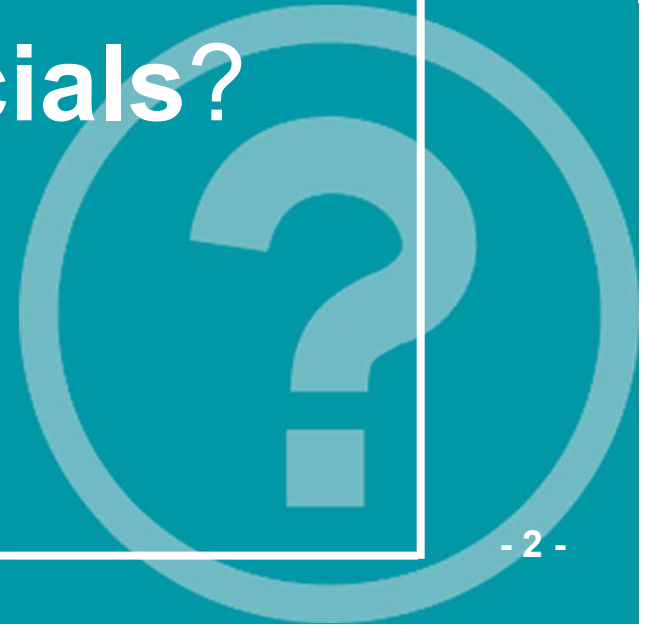
La formació a l'institut es
complementa amb
pràctiques a les empreses.



EN QUÈ CONSISTEIX?



**En què consisteix el CFGM
d'Activitats Comercials?**





EL CFGM...

La competència general d'aquest títol consisteix en:

Desenvolupar activitats de distribució i comercialització de béns i/o serveis, i a gestionar un petit establiment comercial, aplicant les normes de qualitat i seguretat establertes i respectant la legislació vigent.

SORTIDES PROFESSIONALS

- Venedor/a
- Representant comercial
- Orientador/a comercial
- Informació i atenció al client
- Caixer/a reposador/a
- Administrador/a de continguts en línia
- Gerent de petit comerç
- Tècnic en logística de magatzem
- Tècnic d'informació i atenció al client d'empreses
- Cap de magatzem



TITULACIONS I ACCÉS



Obtindreu el títol de:

Tècnic en Activitats Comercials

Accés als Cicles de Grau Superior de :

Gestió de vendes i espais comercials

Màrqueting i publicitat

Transport i Logística

Comerç Internacional

MÒDULS PROFESSIONALS 1r ACO

Mòdul professional	Descripció	Hores setmanals
MP01	Dinamització del punt de venda	5h
MP04	Processos de Venda	4h
MP05	Serveis d'atenció comercial	3h
MP06	Tècniques de magatzem	3h
MP07	Venda tècnica	4h
MP09	Aplicacions informàtiques per al comerç	3h
MP12	FOL	2h



MÒDULS PROFESSIONALS 2n ACO

Mòdul professional	Descripció	Hores setmanals
MP02	Gestió de Compres	3h
MP03	Gestió d'un petit comerç	4h
MP08	Anglès	3h
MP10	Comerç electrònic	3h
MP11	Màrqueting en l'activitat comercial	3h
MP13	Síntesi	8h

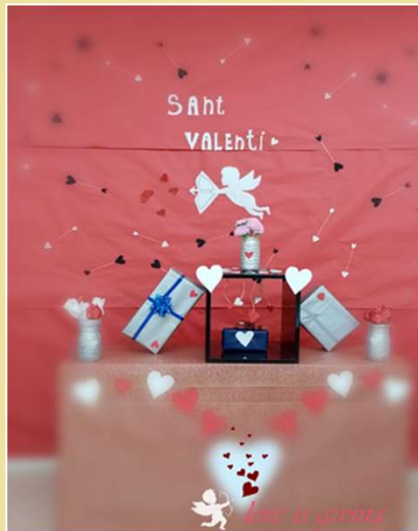


ON APRENEM?



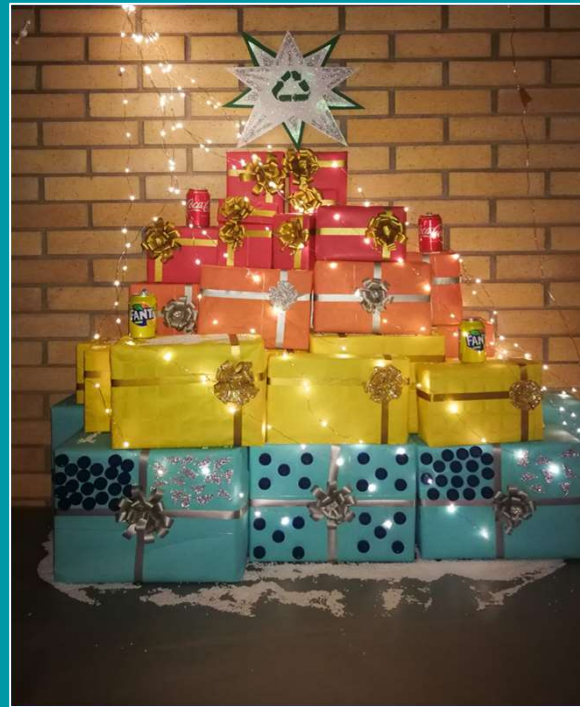
Aula ordinària i aula d'informàtica

A QUÈ APRENEM?



Dissenyar aparadors

A QUÈ APRENEM?



Dinamitzar, empaquetar articles, realitzar maquetes...

A QUÈ APRENEM?



Gestionar un petit establiment comercial



COMERÇ ELECTRÒNIC



OFIMÀTICA



MAGATZEM



MÀRQUETING

TÈCNIQUES DE VENDA



VISITA D'EMPRENEDORIA

CaixaForum Barcelona



Tallers per aprendre a parlar en públic...

VISITA AL PORT DE BARCELONA



VISITA A LA RÀDIO



Gravar falques publicitàries

TOTAL D'HORES DEL CICLE FORMATIU

2000 HORES	
416 hores	Formació en Centres de Treball
1.584 hores	Formació presencial al centre

1 hora de tutoria a la setmana



EMPRESAS COL-LABORADORES DE PRÀCTIQUES



CALENDARI DE PREINSCRIPCIÓ I MATRÍCULA

Del 11 al 17 de maig

Més informació a:

<http://queestudiar.gencat.cat/ca/preinscripcio/>



PER A MÉS INFORMACIÓ



- **Visita la nostra pàgina web**
<http://agora.xtec.cat/instorredemalla/>



- **Envia'ns un correu electrònic a**
instorredemalla@xtec.cat



- **Segueix-nos a Instagram**
[@activitatscomercials](https://www.instagram.com/activitatscomercials)

