



¿QUIÉNES SOMOS?

Somos una empresa española líder en soluciones de inspección industrial.

Con más de 40 años de experiencia, somos especialistas en el diseño, fabricación e integración de soluciones avanzadas de inspección: controladoras de peso, detectores de metales, sistemas de visión e inspección por rayos X. Nuestro enfoque se basa en la calidad, la innovación tecnológica y el acompañamiento técnico, posicionándonos como un socio estratégico para nuestros clientes y partners tanto en España como a nivel internacional.

DESCRIPCIÓN DEL PUESTO

Necesitamos un comercial para nuestro equipo de ventas. Responsable de negociar, cerrar operaciones, mantener el trato con el cliente, seguimiento y gestión de documentación. Su función es promover, negociar y concretar las operaciones comerciales.

REQUISITOS Y HABILIDADES

Formación y experiencia

- Titulación universitaria en ingeniería, administración de empresas o formación técnica en actividades comerciales.
- Se valora experiencia en soluciones de inspección, control de calidad o integradores de líneas.

Competencias clave

- Perfil autónomo, organizado y orientado a resultados y al cliente.
- Habilidades de comunicación, negociación y cierre.
- Capacidad para comprender soluciones técnicas y adaptarlas a las necesidades del cliente.
- Valorable manejo fluido de herramientas CRM y entorno Office.
- Nivel medio-alto de inglés (valorable otros idiomas).

RESPONSABILIDADES

- Analizar, prospectar y hacer crecer la presencia de los productos VARPE.
- Gestionar y fidelizar la cartera de clientes involucrando a colaboradores, representantes y distribuidores manteniendo una estrecha relación y acompañando al cliente durante todo el ciclo de venta.
- Recabar información y datos técnicos para valorar proyectos y trasladar internamente necesidades de mejora.
- Elaborar presupuestos y ofertas técnicas y comerciales en coordinación con el equipo técnico.
- Mantener actualizada la información comercial en el CRM, realizar reportes periódicos y análisis de mercado.
- Participar en ferias, visitas técnicas y demostraciones de producto.

BENEFICIOS

- Incorporación a una empresa con un fuerte componente tecnológico.
- Ambiente dinámico y colaborativo en un equipo multidisciplinar.
- Posibilidades de desarrollo profesional y formación continua.
- Horario laboral de lunes a jueves de 08:00h a 17:00h y viernes de 08:00h a 13:45h