



Institut
Carles
Vallbona

Camp de les Moreres, 14
08401 Granollers
Telèfon: 938600021
centre@iescarlesvallbona.cat

JORNADA DE PORTES OBERTES als CICLES FORMATIUS

Maig de 2024

CICLES FORMATIUS
DE GRAU SUPERIOR

Oferta de Formació Professional



**ADMINISTRACIÓ
I GESTIÓ**



**INFORMÀTICA I
COMUNICACIONS**



**COMERÇ I
MÀRQUETING**

De totes les famílies, cicles formatius de **grau mitjà** i de **grau superior**

Família

COMERÇ i MÀRQUETING

Cicles formatius de grau mitjà:

ACO Activitats comercials

ACOlog Activitats comercials perfil logístic

Cicles formatius de grau superior:

MIP Màrqueting i Publicitat

GVEC Gestió Vendes i Espais Comercials

CIT Comerç Internacional

TIL Transport i Logística

Cicle Formatiu de Grau Superior

Màrqueting i publicitat

Competència general:

Definir i efectuar el seguiment de les polítiques de màrqueting basades en estudis comercials i en promocionar i fer publicitat dels productes i/o serveis en els mitjans i suports de comunicació adequats, elaborant els materials publipromocionals necessaris..

Què estudiaràs?

Atenció al client, consumidor i usuari
Disseny i elaboració de material de comunicació
Gestió econòmica i financera de l'empresa
Investigació comercial
Treball de camp en la investigació comercial
Llançament de productes i serveis
Màrqueting digital
Mitjans i suports de comunicació
Polítiques de màrqueting
Relacions públiques i organització d'esdeveniments de màrqueting
Anglès
Itinerari personal per a l'ocupabilitat I
Itinerari personal per a l'ocupabilitat II
Català professional
Digitalització aplicada als sectors productius
Sostenibilitat aplicada al sistema productiu
Mòdul optatiu 1r i mòdul optatiu 2n
Projecte intermodular de màrqueting i publicitat
DUAL

Distribuïts entre
1r i 2n curs

De què treballaràs?

- > Cap de producte
- > Activitats de màrqueting, publicitat i/o relacions públiques
- > Organització d'esdeveniments de màrqueting i comunicació
- > Auxiliar de mitjans en empreses de publicitat
- > Control d'emissió en mitjans de comunicació
- > Estudis de mercat i opinió pública
- > Treballs de camp
- > Inspecció d'enquestadors i agent d'enquestes i censos
- > Codificació de dades per a investigacions de mercats

Cicle Formatiu de Grau Superior

Gestió de vendes i espais comercials

Competència general:

Gestionar les operacions comercials de compravenda i la distribució de productes i serveis, i organitzar la implantació i animació d'espais comercials segons criteris de qualitat, seguretat i prevenció de riscos, aplicant la normativa vigent.

Què estudiaràs?

Aparadorisme i disseny d'espais comercials

Gestió de productes i promocions en el PV

Gestió econòmica i financera de l'empresa

Investigació comercial

Logística d'aprovisionament

Logística d'emmagatzematge

Organització d'equips de venda

Polítiques de màrqueting

Tècniques de venda i negociació

Llengua estrangera - Anglès

Màrqueting digital

Atenció al client, consumidor i usuari

Itinerari personal per a l'ocupabilitat I

Itinerari personal per a l'ocupabilitat II

Català professional

Digitalització aplicada als sectors productius

Sostenibilitat aplicada al sistema productiu

Mòdul optatiu 1r i mòdul optatiu 2n

Projecte intermodular de gestió de vendes i espais comercials

DUAL



Distribuïts entre
1r i 2n curs

De què treballaràs?

- > Representant i/o agent comercial
- > Encarregat de botiga
- > Cap de compres, cap de vendes, cap de magatzem
- > Supervisor de telemàrqueting
- > Merchandiser
- > Aparadorista comercial
- > Dissenyador i especialista en implantació d'espais comercials
- > Responsable de promocions en el punt de venda
- > Venedor tècnic
- > Coordinador de grup de representants

On treballaràs?

- ✓ En empreses mitjanes o grans fent operacions de planificació, organització i gestió d'activitats de compravenda de productes i serveis, així com de disseny, implantació i gestió d'espais comercials.
- ✓ En qualsevol sector productiu, en les àrees de comercialització, en departaments comercials, departaments de màrqueting, comerç independent (comerç a l'engròs, comerç al detall), comerç integrat, comerç associat, assessorament comercial i agències comercials.

Cicle Formatiu de Grau Superior

Comerç Internacional

Competència general:

Planificar i gestionar els processos d'importació/exportació i introducció/expedició de mercaderies, aplicant la legislació vigent, en el marc dels objectius i els procediments establerts.

Què estudiaràs?

Gestió Administrativa del comerç internacional
Finançament internacional
Mitjans de pagament internacionals
Gestió econòmica i financera de l'empresa
Transport internacional de mercaderies
Logística d'emmagatzematge
Màrqueting internacional
Sistema d'informació de mercats
Negociació internacional
Comerç digital internacional
Anglès
Segona llengua estrangera - Francès
Formació i orientació laboral
Itinerari personal per a l'ocupabilitat I
Itinerari personal per a l'ocupabilitat II
Català professional
Digitalització aplicada als sectors productius
Sostenibilitat aplicada al sistema productiu
Mòdul optatiu 1r i mòdul optatiu 2n
Projecte intermodular de comerç internacional
DUAL

Distribuïts entre
1r i **2n** curs

De què treballaràs?

- > Tècnic/a en comerç exterior
- > Tècnic/a d'operacions exteriors d'entitats financeres i asseguradores
- > Tècnic/a en administració de comerç internacional
- > Assistent /a i adjunt o adjunta de comerç internacional
- > Agent de comerç internacional
- > Tècnic/a de màrqueting internacional
- > Tècnic/a de màrqueting digital internacional
- > Tècnic/a de venda internacional
- > Assistent /a al departament d'operacions comercials internacionals
- > Transitari o transitària
- > Consignatari/a de vaixells
- > Operador/a logístic
- > Cap de magatzem
- > Tècnic/a en logística del transport
- > Coordinador/a logístic
- > Tècnic/a en logística inversa

On treballaràs?

- ✓ En empreses de qualsevol sector productiu i principalment del sector del comerç i màrqueting públic i privat, realitzant funcions de planificació, organització, gestió i assessorament d'activitats de comerç internacional.
- ✓ Exerciran la seva activitat en departaments de comerç internacional d'empreses importadores i exportadores, empreses de logística i transport, empreses intermediàries, agències de duanes, transitaris, empreses consignatàries etc.

Cicle Formatiu de Grau Superior

Transport i logística

Competència general:

Organitzar, gestionar i controlar les operacions del transport de mercaderies i de viatgers en l'àmbit nacional i internacional, i en planificar i gestionar les activitats logístiques d'una empresa, d'acord amb la normativa vigent i als objectius establerts per la direcció de l'empresa, en el marc de la qualitat, seguretat i respecte mediambiental.

Què estudiaràs?

Comercialització del transport i la logística
Gestió Administrativa del comerç internacional
Gestió administrativa del transport i la logística
Gestió econòmica i financera de l'empresa
Logística d'aprovisionament
Logística d'emmagatzematge
Organització del transport de mercaderies
Organització del transport de viatgers
Transport internacional de mercaderies
Organització d'altres serveis de transport
Anglès
Segona llengua estrangera - Francès
Itinerari personal per a l'ocupabilitat I
Itinerari personal per a l'ocupabilitat II
Català professional
Digitalització aplicada als sectors productius
Sostenibilitat aplicada al sistema productiu
Mòdul optatiu 1r i mòdul optatiu 2n
Projecte intermodular de transport i logística
DUAL

Distribuïts entre
1r i **2n** curs

De què treballaràs?

- Cap de trànsit d'empreses de transport de viatgers per carretera
- Cap d'operacions
- Gerent de l'empresa de transport
- Gestor de transport per carretera
- Comercial de serveis de transport per carretera
- Gerent d'empreses de transport per carretera
- Cap de circulació
- Agent de transports
- Comerciant de botiga

On treballaràs?

- ✓ En empreses del sector del transport i la logística, tant per compte propi com per compte aliè, realitzant funcions de planificació, organització, gestió i comercialització del servei de transport i/o de logística.
- ✓ Exerciràs funcions relatives al tràfic de mercaderies i a la gestió comercial i financera del transport.

Organització i matrícula

2 cursos acadèmics, total 2000 hores lectives

Formació en centre: 1485 hores

Pràctiques en empreses: 515 hores



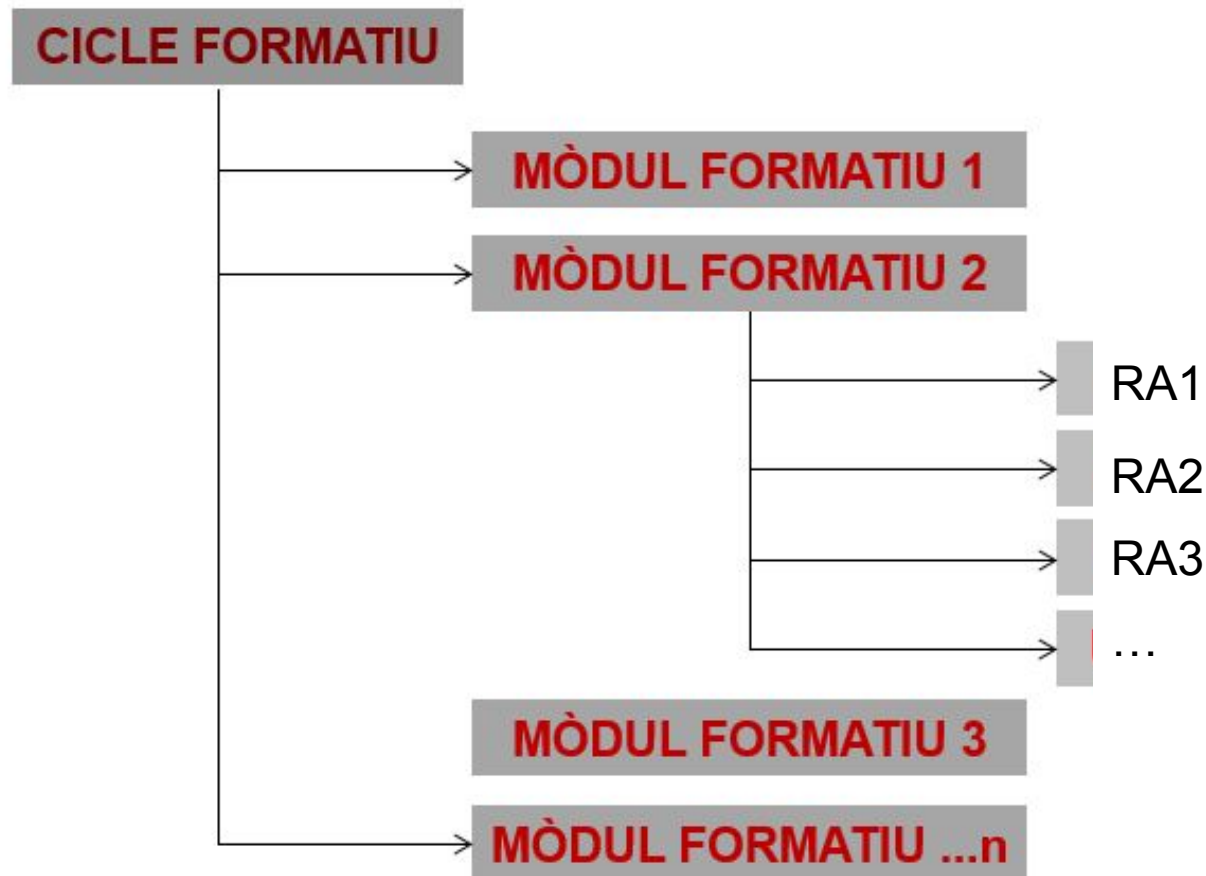
Horari dels estudis de la família de comerç i màrqueting CFGS

De dilluns a divendres, **de 15.00 a 21.20h**

Esbarjo, **d'18.00 a 18.20h**

Estada formativa a l'empresa (DUAL) en **horari de matí**

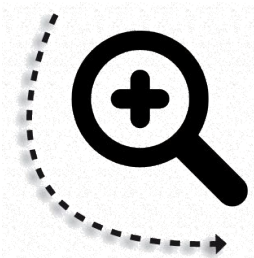
Estructura dels cicles formatius



Tutoria als cicles formatius

Acompanyar a l'alumnat en tot el seu procés d'aprenentatge.

SEGUIMENT



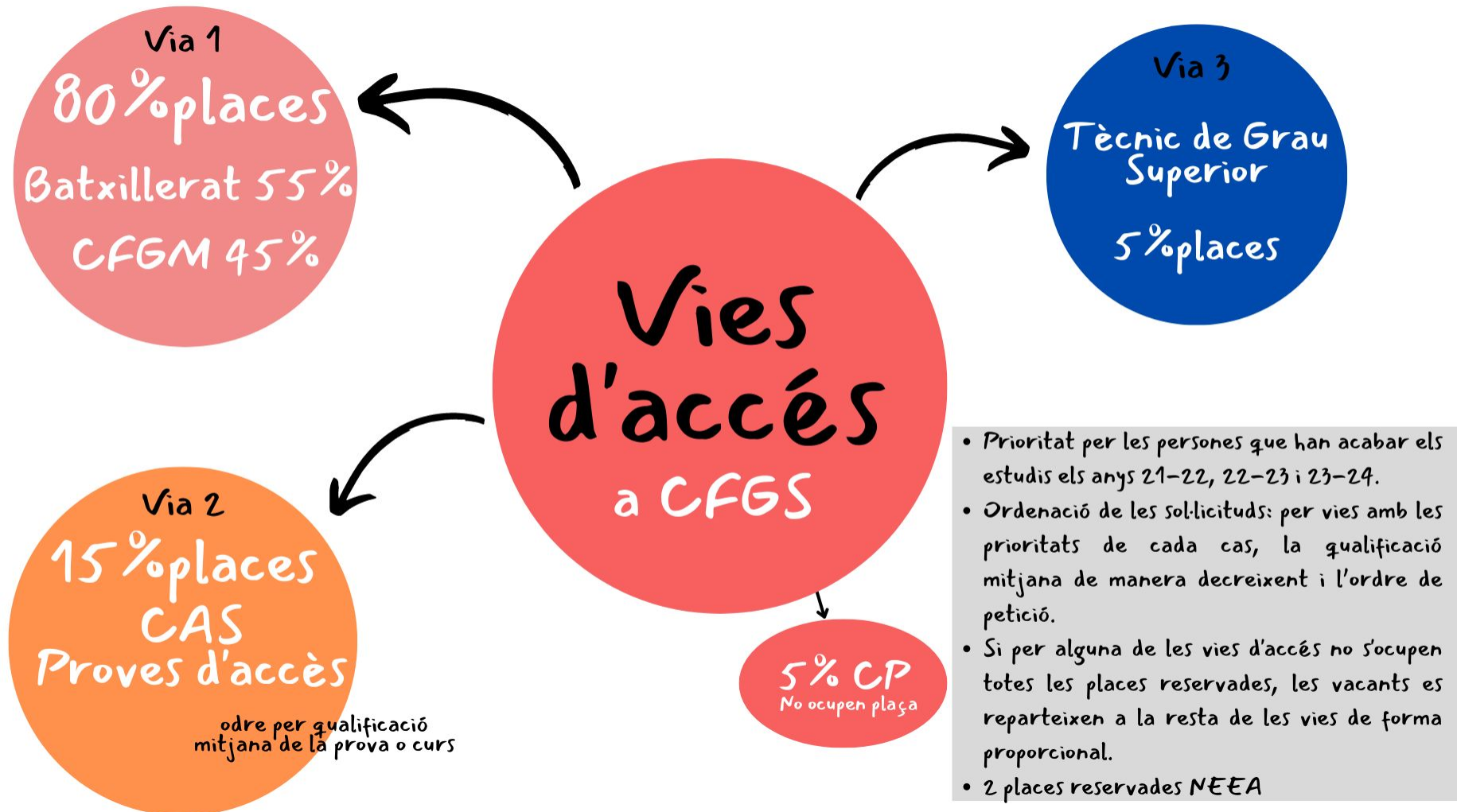
ASSISTÈNCIA



ORIENTACIÓ



Coordinació amb l'equip docent



Quan fer la **preinscripció i matrícula?**

Preinscripció: del 24 al 30 de maig de 2024

Matrícula: del 15 al 18 de juliol de 2024



Tota la informació a:

<https://preinscripcio.gencat.cat/ca/estudis/fp-grau-superior/inici>

La preinscripció de formació professional de grau mitjà es pot fer en format electrònic si la persona que fa el tràmit té una eina d'identificació digital, o en suport informàtic si no en disposa. Les dues opcions es poden fer dins el mateix web de preinscripció.

Un cop enviada la sol·licitud de preinscripció rebràs un resguard per correu electrònic. **No cal que presentis físicament la preinscripció al centre.**

Recorda: Només es pot presentar una sol·licitud de preinscripció per alumne o alumna.

Horari de **secretaria**

Matí: de dilluns a divendres de **10.00 a 13.00h**

Tarda: de dilluns a dijous de **16.00 a 17.00h**

divendres tarda tancat

Curs 23/24: novetats curriculars

- Nous mòduls per a tots els cicles
 - Sostenibilitat, digitalització, anglès, IPO1, IPO2
- Convalidacions de SMX a CFGS
 - FOL convalida IPO1
 - EIE convalida IPO2
- Anglès no convalida sense titulació oficial B2
- Les pràctiques en empresa → totes DUAL
 - DUAL general
 - DUAL intensiva

Mobilitat internacional

Estades de pràctiques en països europeus

Durada de l'estada a l'estranger

- 60 dies.



Erasmus+

Diferents destinacions

- Romania
- Berlín
- Irlanda
- Italia
- ...

amb el suport de:

UNiSER
Learning Mobility

Co-funded by the
Erasmus+ Programme
of the European Union



Seguiment per part de socis al país de destinació (amb suport 24 h)

Formació professional DUAL NO remunerada (DUAL general)

Procés simultani, integrat i coordinat de formació i activitat pràctica de l'alumnat a l'empresa i el centre.

Què suposen per a l'alumnat?

- Coneixement del món laboral i de l'empresa.
- Estar en contacte amb tecnologia puntera.
- Experiència en el món del treball.

Durada d'aquesta modalitat:

- 515 hores.

Seguiment per part del tutor conjuntament amb el tutor d'empresa.

Formació professional **DUAL** remunerada (**DUAL** integral)

Procés simultani, integrat i coordinat de formació i activitat pràctica de l'alumnat a l'empresa i el centre.

Durada de l'estada a l'empresa

- 713 hores i fins a 1000 hores

Modalitats de relació amb l'empresa

- Beca formativa o contracte laboral.

Retribució

- Part proporcional SMI (variable).

Seguiment per part del tutor conjuntament amb el tutor d'empresa.

FP
dual

Xarxa de centres de Formació Professional



Empreses professional dual i formació en centres de treball



Empreses professional dual i formació en centres de treball



LUXIONA

KLÜBER
LUBRICATION



MK4
Innovative Solutions

Rock

infojic
tecnologia

FLUIDRA



KLEIN®



Itinerari formatiu

I després del CFGS, pots...

-  **INCORPORAR-TE AL MÓN LABORAL**
-  **ESTUDIAR UN ALTRE CICLE FORMATIU DE GRAU SUPERIOR**
-  **ESTUDIAR UN GRAU UNIVERSITARI**
-  **ESTUDIAR UN CURS D'ESPECIALITZACIÓ DE FORMACIÓ PROFESSIONAL**

Informació disponible a...



<https://agora.xtec.cat/ies-carles-vallbona/>

La vostra opinió ens ajuda a millorar...



institut_carlesvallbona

CICLES FORMATIUS
DE GRAU SUPERIOR

