



Àmbit professional
Comerç i màrqueting

Gestió de vendes i espais comercials

Gestiona operacions comercials de compravenda i distribució de productes i serveis, i organitza la implantació i animació d'espais comercials.

**CICLES FORMATIUS
DE GRAU SUPERIOR**

Pla d'estudis

Aparadorisme i disseny d'espais comercials
Gestió de productes i promocions en el punt de venda
Gestió econòmica i financera de l'empresa
Investigació comercial
Logística d'aprovisionament
Logística d'emmagatzematge
Organització d'equips de venda
Polítiques de màrqueting
Tècniques de venda i negociació
Anglès
Màrqueting digital
Atenció al client, consumidor i usuari
Formació i orientació laboral
Projecte de gestió de vendes i espais comercials
Formació en centres de treball

Descripció

Hores: 2.000

Dates: setembre a juny

Horari: dilluns a divendres
de 15:00 h a 21:20 h.

Requisits d'accés

Batxillerat.
Tècnic o tècnic superior d'FP.
Curs d'orientació universitària (COU).
Titulació universitària o equivalent.
Prova d'accés.

Sortides professionals

Cap de vendes.
Agent comercial.
Responsable d'establiment.
Supervisió de telemàrqueting.
Merchandiser.
Aparadorisme comercial.
Disseny d'espais comercials.
Promoció en punt de venda.
Implantació d'espais comercials.

Informació addicional

Aquest cicle s'imparteix en modalitat dual.

Més informació a:

<http://fpvallbona.iescarlesvallbona.cat>
correu-e: centre@iescarlesvallbona.cat

Camp de les Moreres, 14
08401 Granollers

Tel: 938600021
www.iescarlesvallbona.cat
centre@iescarlesvallbona.cat