



Formació

Escoles Agràries

Negociació: Estratègies i habilitats essencials

Monells, maig de 2022

Presentació i objectius

La negociació és un procés i l'art de negociar, l'eina per ser eficaços i eficients.

Igual que en la vida privada, en l'activitat professional ens veiem obligats, continuament, a buscar i intentar aconseguir acords amb diferents persones. Però és innegable que la capacitat negociadora dels individus pot millorar-se desenvolupant habilitats i tècniques diferencials.

El curs es presenta en un format on es treballarem els conceptes amb dinàmiques participatives on es posaran en pràctica els coneixements obtinguts.

Desenvolupar la capacitat per a aconseguir acords vàlids identificant els interessos comuns entre les parts:

- Establint un clima de confiança
- Afrontant els problemes i discrepàncies amb sentit constructiu
- Obtenint la cooperació de l'altra part
- Proporcionant i obtenint feedback per a reconèixer les postures de cada part
- Utilitzant les tècniques més eficaces
- Anticipant les situacions que poden generar confrontació i preparant alternatives

Professorat

Esperanza Gimeno, professional especialitzada en la prestació de serveis de Formació i Consultoria a l'àrea de gestió d'equips i desenvolupament humà, així com implantació de projectes de Recursos Humans

Realització

Lloc: Escola Agrària Empordà.
Finca Camps i Armet s/n, 17121
Monells.

Calendari: del 9 al 17 de maig.

Horari:
Sessions en línia
16.00 a 18.30 h
Presencials 9.00 a 14.00 h

Durada: 15 h

Inscripcions

Us hi podeu inscriure a l'**Escola Agrària de l'Empordà** a través de l'enllaç:

<https://forms.gle/HAXHjbr2PN1WCFmDA>

Coordinador:

Gerard Alexandre Martínez, telèfon 972630123,
a/e: gerard.alexandre@gencat.cat

Cost del curs:

Dret d'inscripció: 32 €

Mascareta obligatòria i declaració responsable



La realització de les sessions presencials al calendari del curs, queda condicionada a les mesures establertes en matèria de salut pública per la COVID-19.

Més informació: agricultura.gencat.cat

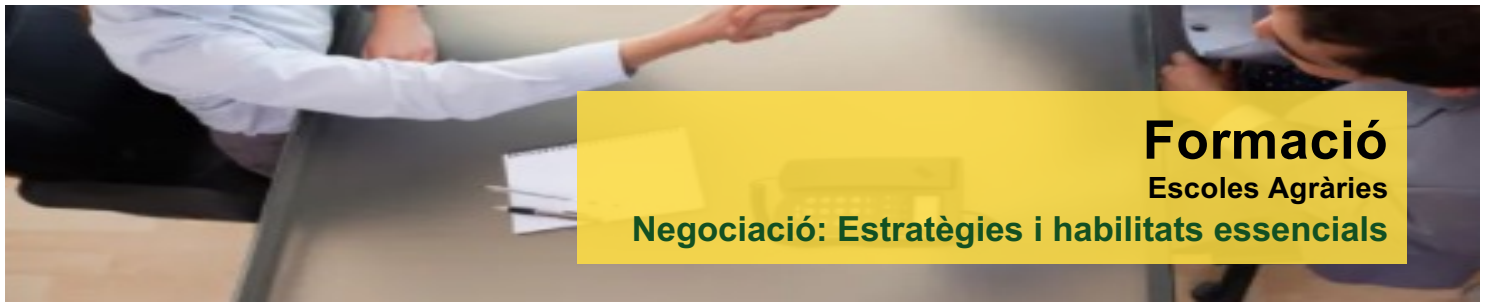


Generalitat de Catalunya
**Departament d'Acció Climàtica
Alimentació i Agenda Rural**



Fons Europeu Agrícola
de Desenvolupament Rural:
Europa inverteix en les zones rurals

**Pla Anual de
Formació Agrària**



Formació

Escoles Agràries

Negociació: Estratègies i habilitats essencials

Programa

SESSIÓ 1, dl. 9 de maig (presencial)

9.00 - 14.00 h **ESTILS I ESTRATÈGIES**

Aclarir els tipus d'acord i circumstàncies en les quals podem Negociar d'una manera competitiva o col·laborativa. Els 7 elements de la Negociació.

FASES EN LA NEGOCIACIÓ I

SESSIÓ 2, dt. 10 de maig (en línia)

16.00 - 18.30 h **AUTOCONeixEMENT PERSONAL I INDIVIDUAL**

Reflexionar i identificar les fortaleeses i àrees de millora que particularment té cada participant, coneixent el perfil del Negociador.

SESSIÓ 3, dl. 16 de maig (presencial)

9.00 - 14.00 h **FASES EN LA NEGOCIACIÓ II**

TÀCTIQUES DE NEGOCIACIÓ

Conèixer, identificar-les i posar-les en pràctica

SESSIÓ 4, dt. 17 de maig (en línia)

16.00 - 18.30 h **ESTUDI DEL CAS**



Generalitat de Catalunya
**Departament d'Acció Climàtica
Alimentació i Agenda Rural**



**Fons Europeu Agrícola
de Desenvolupament Rural:**
Europa inverteix en les zones rurals

**Pla Anual de
Formació Agrària**