



IV Workshop de petits operadors agroalimentaris: “el repte de la comercialització”

Jornada tècnica

MONELLS, dimecres 27 de novembre de 2019

Presentació

Aquest any arribem a la quarta edició del Workshop de petits operadors de l'Escola Agrària de l'Empordà, que vol ser un espai de formació i també de trobada dels productors i transformadors agroalimentaris, i consolidar l'Escola com a referent i suport per al sector.

El fil conductor de la trobada del 2019 és la comercialització. El consumidor actual aprecia el producte local pels seus valors de qualitat, ambientals i d'identitat cultural, una tendència d'atractiu creixent, que també està sent incorporada pel sector de la restauració i la distribució. Els petits productors i transformadors agroalimentaris utilitzen diverses estratègies de comercialització, des de la venda directa a mercats, o les visites a les pròpies explotacions o obradors, però també la utilització de les tecnologies, la venda al sector restauració, a la gran distribució i fins i tot l'exportació.

Els objectius d'aquest quart “Workshop de petits operadors” són donar algunes pautes per definir les estratègies de comercialització més adequades per a cada empresa i alhora compartir algunes experiències originals dels operadors individuals.

Lloc de realització

Escola Agrària de l'Empordà
Finca Camps i Armet
17121 MONELLS

Organització

Departament d'Agricultura,
Ramaderia, Pesca i Alimentació



Programa

9.15 h Inscripcions i lliurament de la documentació

9.25 h Presentació del workshop

Sra. Teresa Colell, directora de l'Escola Agrària de l'Empordà.

9.30 h Quins són els principals canals de comercialització i quines estratègies podem seguir per tenir èxit al mercat?

Sr. Carles Mera, Vinexus consulting.

11.30h Què vol la restauració?

Sr. Josep Roca, restaurant “El Racó d'en Pep” de Sant Gregori, Associació d'Hostaleria de Girona i Radial.

12.00 h Pausa i networking

12.30 h Les plataformes de compravenda on-line al servei dels petits productors

Sr. Josep Lluís Fernández, Agroboca, plataforma de venda online.

13.00 h Els mercats exteriors, una possibilitat real per als petits operadors

Sra. Sara Garcia, Mediterrae Foods.

13.30 h Casos d'èxit i taula rodona: com venem els nostres productes?

- **Parc Agroecològic de l'Empordà:** cistelles, mercats i venda on-line
Sr. Enric Navarro.
- **Horta de la Mercè (Vulpellac):** venda directa del productor a restauració
Sra. Imma Morgado.
- **Mas Galceran (Torroella de Fluvià):** venda a través d'altres minoristes i distribució conjunta de productors gironins al sud de França
Sr. Eduard Martí.
- **Petit Pla, S.L. (Palafolls):** venda a la gran distribució
Sra. M^a Àngels Carcelés.

14.30 h Dinar i networking

15.30 h Tallers opcionals (a triar-ne un)

- **Taller-1: Com triar una estratègia de comercialització**
Sr. Carles Mera, Vinexus consulting.
- **Taller-2: Implementació i seguiment d'un pla de comercialització**
Sra. Sara Garcia, Mediterrae Foods.
- **Taller-3: Utilització d'una eina gratuïta per iniciar-se al canal on-line**
Sr. Josep Lluís Fernández, Agroboca, plataforma de venda online.

17.30 h Fi de la jornada

Inscripcions

Cal inscriure's prèviament omplint el següent formulari:

<https://forms.gle/PWuHp29Mjn9nNqpi7>

La inscripció inclou l'esmorzar i el dinar, sense cap cost addicional.

Per a més informació, contacteu amb l'Escola Agrària de l'Empordà.

Sr. Ferran Ribas (Tel.: 972 630 622 - A/e: fribasn_ext@gencat.cat)



Generalitat de Catalunya
Departament d'Agricultura,
Ramaderia, Pesca i Alimentació

PLANUAL 2018
DE TRANSFERÈNCIA TECNOLÒGICA